

PROGRAM SZKOLENIA SPEDYTOR MORSKI

TOWAR SPEDYCJA TRANSAKCJA HANDLOWA - DLACZEGO TRANSAKCJA, WARUNKI, HANDEL JEST WAŻNY, SPEDYCJA WPROWADZENIE, SPEDYCJA - ZLECENIE SPEDYCYJNE, TRANSPORTOWE, WARUNKI, OFERTA HANDLOWA, TOWAR - CASE STUDY KOPARKO ŁADOWARKA W KONTENERZE 40'FLATFRACK, TOWAR OPAKOWANIA DREWNIANE/PALETY – WIOR, CASE STUDY - 10 KONTENERÓW Z WAPIEŃ Z AFGANISTANU, STATUS CELNY - WSPOLNOTOWY, NIEWSPOLNOWY, PLOMBA - CASE STUDY: EKSPORT KAWY ROZPUSZCZALNEJ, BEZPIECZEŃSTWO TOWARU - INSPEKTORATY - JEDZENIE/SPOŻYWCZE/CE, CASE STUDY: UŻYWANE CZĘŚCI SAMOCHODOWE W KONTENERZE 40'HC, INCOTERMS2010 I HANDEL ZAGRANICZNY

FRACHT MORSKI - TRANSPORT MORSKI - KONTENER - CASE STUDY BEBNY Z KABLAMAMI, CASE STUDY: ZALANY TOWAR W KONTEENRZE Z DZIURĄ NA DACHU, TRANSPORT MORSKI - LCL - CASE STUDY: PŁYTKI PODŁOGOWE, TRANSPORT MORSKI - ARMATOR, PORTY, STATKI, UMOWA BOOKINGOWA, WYLICZENIA STAWEK, KONOSAMENT, ETA/ETD, CUTOFF, VGM, AWIZACJA WEJŚCIA

TRANSPORT LĄDOWY - TRANSPORT DROGOWY, TRANSPORT INTERMODALNY, LTL/FTL - DROGOWY LCL, LICZENIE STAWEK, LOGISTYKA - WPŁYNIECIE. ODPRAWA. PODJĘCIE. DOSTAWA. ZWROT / a LCL

TERMINAL I MAGAZYN TERMINAL KONTENEROWY I OPERACJE NA TOWARZE, THC – USŁUGA, DEPOT KONTENEROWY, ZLECENIA SYSTEMOWE, DROBNICA W TERMINALU, DROBNICA W MAGAZYNIE - PRZEŁADUNKI, USŁUGI, USŁUGI MAGAZYNOWE, DEMURRAGE/DETTENTION/STORAGE, TERMINAL I PRZEŁADUNKI, TERMINAL I MAGAZYN PODSUMOWANIE

OBSŁUGA CELNA - OBSŁUGA CELNA I PODSTAWOWE PROCEDURY CELNE, DOKUMENTY HANDLOWE DO ODPRAWY, DOKUMENTY REJESTROWE DO ODPRAWY, IMPORT - STANDARD / UPROSZCZENIE | ZAPŁATA NALEŻNOŚCI, EKSPORT, TRANZYT | TIR, INNE DOKUMENTY, MIEJSCA I CZAS ODPRAW, REWIZJA CELNA | PLOMBA CELNA, DOKUMENT SAD, INSPEKTORATY - PRZED WEJŚCIEM

KOMUNIKACJA I PROWADZENIE ZLECENIA - WSPÓŁPRACA Z AGENTAMI, NAJCZĘSTSZE REKLAMACJE, CASE STUDY: ZAGUBIONY ORYGINAŁ KONOSAMENTU SPEDYTORSKIEGO - AGENT KLIENT, BEZPIECZEŃSTWO SPEDYTORA - ZABEZPIECZANIE SIĘ NA POCZET PRZYSZŁYCH ZDARZEŃ, NAJWAŻNIEJSZE KOMUNIKATY I INFORMACJE, CASE STUDY: ZAGUBIONY KONOSAMENT W DOSTAWIE DDP, INTERES KLIENTA A INTERES SPEDYTORA, PRACA W OPARCIU O SYSTEMY WEWNĘTRZNEJ PRACY SPEDYTORÓW - NIEZBĘDNE DANE, INFORMACJE, PROWADZENIE ZLECENIA "TECZKA SPEDYCYJNA" - NIEZBĘDNE DOKUMENTY, ZLECENIA, LISTY, ORYGINAŁY KONOSAMENTÓW, DEKRETACJA KOSZTÓW, WYSTAWIANIE FAKTUR, PŁATNOŚCI, WARUNKI OFERTY I WARUNKI ZLECENIA SPEDYCYJNEGO - NAJWŹNIEJSZE

SYMULACJE I ĆWICZENIA: BOOOKING + TOWAR + SPRZĘT + OFERTA, OFERTOWANIE FCL I LCL + TOWAR + SPRZĘT + TERMINOWOŚĆ, DOWOZY LĄDOWE + TOWAR + ARMATOR + TERMINOWOŚĆ, KONOSAMENT + PRACA Z AGENTAMI + TRANSAKCJA HANDLOWA INCOTERMS 2010 + REAIZACJA ZADAŃ I OBOWIĄZKÓW, REWIZJE CELNE I PRZEŁADUNKI, SKŁADOWANIE + TOWAR + LOGISTYKA + TERMINOWOŚĆ, KOMPLEKSOWA ORGANIZACJA IMPORTU + WSZYSTKIE BLOKI + WSPÓŁPRACA Z AGENTAMI, KOMPLEKSOWA ORGANIZACJA EKSPORTU + WSZYSTKIE BLOKI + WSPÓŁPRACA Z AGENTAMI, INCOTERMS 2010 W ZASTOSOWANIU SPEDYCYJYM + ORGANIZACJA TRANSPORTU